



Bereits seit über 100 Jahren erfindet der Technologiekonzern Sharp einzigartige Produkte und Lösungen, ob Einzelprodukte oder integrierte Komplettlösungen, welche es den Menschen ermöglichen, einfach in Verbindung zu bleiben und ihrer Kreativität freien Lauf zu lassen. Dank dem integrierten 360°-Ansatz bietet Sharp die technologisch perfekte Plattform für das Erstellen, Verwalten, Visualisieren und Austauschen von unternehmensweiten Informationen. Das umfassende Portfolio an preisgekrönten Dokumentenmanagement- und Display-Lösungen, mobilen Arbeitsgeräten bis hin zu maßgeschneiderten Büroeinrichtungen unterstützt unsere Kunden im Arbeitsalltag und hilft dabei, die Arbeitsqualität sowie die Produktivität nachhaltig zu steigern.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams im Raum Karlsruhe einen Mitarbeiter (w/m/d) als

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (Vollzeit, unbefristet)

Ihre Aufgaben

- Markenbotschafter unserer Produkte aus den Bereichen Digital und Document Solutions
- Neukundenakquise in Ihrem PLZ-Gebiet
- Außendiensttätigkeiten und Akquise per Telefon
- Bestandskundenmanagement
- Enge Zusammenarbeit mit allen wichtigen Abteilungen zur sorgfältigen und schnellen Abwicklung der Kundenaufträge sowie der Gewinnung von Neukunden
- Erstellungen von Forecasts

Ihr Profil

- Mindestens 2 Jahre Erfahrung im Vertrieb, idealweise Erfahrung im Außendienstvertrieb
- Erfahrung im B2B Vertrieb / Direktvertrieb, idealerweise im Bereich Hardware Produkte oder anderen IT oder Technologie bezogenen Produkten
- Erfahrung in der Neukundenakquise und dem Business Development
- Erfahrung im Bestandskundenmanagement und darin Key Account Geschäfte zu erweitern
- Teamfähigkeit, Bissigkeit und Verhandlungskompetenz

Was wir bieten

- Ein international bekanntes Unternehmen mit innovativen Technologieprodukten
- Strukturierte Einarbeitung, Mentoring und weitere individuelle Trainingsangebote
- Provision sowie Bonuszahlungen entsprechend der Zielerreichung alle 6 Monate
- Ausgleichszahlungen für Urlaubs- und Krankheitstage
- Einen eigenen Kundenstamm in einem eigenen PLZ-Gebiet
- Firmenwagen, Handy und Laptop
- Viele Zusatzangebote wie Job Rad, Weihnachts- und Urlaubsgeld, Betriebliche Krankenversicherung

Es passt für Sie?

Dann freuen wir uns darauf Sie kennenzulernen! Bitte richten Sie Ihre Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf, Gehaltsvorstellung sowie Ihrem frühestem Eintrittstermin an: personalabteilung.sbsd@sharp.eu. Ihre Ansprechperson für die Stelle ist Frau Dominguez Sánchez.